



**FOR NOW.  
FOR THE FUTURE.  
FOR ME.  
FORVIA.**

Take a journey that matters.

FORVIA



**HELLA** ist ein börsennotierter, international aufgestellter Automobilzulieferer, der seit dem Zusammenschluss von **Faurecia und HELLA** unter der Dachmarke **FORVIA** agiert. Innerhalb dieses faktischen Konzerns steht HELLA für leistungsstarke Lichttechnik sowie Fahrzeugelektronik. Zugleich deckt das Unternehmen mit seiner Business Group Lifecycle Solutions ein breites Service- und Produktportfolio für das Ersatzteil- und Werkstattgeschäft sowie für Hersteller von Spezialfahrzeugen ab.

Die österreichische Niederlassung HELLA Fahrzeugteile Austria GmbH hat innerhalb des HELLA Konzerns globale Verantwortung für Vertrieb, Entwicklung und Produktion von Haupt- und Arbeitsscheinwerfern. Von unseren Standorten in Großpetersdorf und Wien betreuen wir internationale Erstausrüster von Land- und Baumaschinen und weiteren Spezialfahrzeugen.

Zur Stärkung unseres Teams am Standort **Großpetersdorf** suchen wir einen:

## Sales Manager Junior – Schwerpunkt Powersports (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Im Geschäftsbereich Special Applications sind Sie für den Vertrieb von anspruchsvollen Licht- und Elektronikprodukten an Erstausrüstungskunden und Systemlieferanten mit Schwerpunkt Power Sports (Motorräder, ATV's und Schneeschlitten) verantwortlich
- Sie sind maßgeblich für den Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu vorhandenen und neuen Kunden verantwortlich
- Sie erstellen Businesspläne und setzen diese um und sorgen für eine stetige Verbesserung der Ertragskraft im Kundensegment
- Sie bearbeiten Kundenanfragen zu kommerziellen und technischen Schwerpunkten im Rahmen der Akquise von Neuprojekten und im laufenden Geschäft
- Sie sind in enger Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen der Kunden und der eigenen Organisation
- Sie erstellen Präsentationen, führen Beratungen technischer und kaufmännischer Art durch und begleiten sowie führen Preisverhandlungen mit den Kunden
- Somit bauen Sie die Kundenportfolios weiter aus. Sie beraten, betreuen und koordinieren Projekte für Key Accounts und Vertriebsgesellschaften

### Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene Ausbildung (HTL, FH, UNI) mit dem Schwerpunkt Elektronik, Maschinenbau oder vergleichbares
- Vertriebserfahrung für Produkte im technischen/elektronischen Bereich (von Vorteil, aber nicht erforderlich)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Präsentationsfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick
- Interesse am Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten
- Reisebereitschaft 20 – 30 %
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Unser Angebot

- Wir bieten Ihnen für die Position ein Bruttomonatsgehalt von mind. € 2.956,43 (entspricht dem Kollektivvertrag für Metallindustrie, Einstufung E / 00).
- Je nach konkreter Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.
- Gleitzeitmodell und Homeoffice Möglichkeit für eine flexible Arbeitseinteilung
- Umfangreiche Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Mitarbeitererevents
- Mitarbeitervergünstigungen
- Ein moderner Produktionsbetrieb
- Fahrradleasing - Wir sind Partner von LeaseMyBike
- Betriebsarzt aufgrund der Größe des Betriebes vorhanden
- Parkmöglichkeit kostenlos am Standort Großpetersdorf
- Kostenlose Lademöglichkeit für E-Autos am Standort Großpetersdorf

**HELLA bietet Ihnen viele Vorzüge:** Faszinierende Produkte und spannende Aufgaben im Markt der Fahrzeugtechnik sowie das innovative Umfeld eines weltweiten Technologieführers. Wir setzen darauf, die Potenziale unserer Mitarbeiter/innen sorgfältig und systematisch zu fördern, Verantwortung zu übertragen und Karrierechancen zu eröffnen.

**Wollen Sie Teil unseres Teams werden? Dann laden Sie Ihre Bewerbung bitte in unserem Bewerbungstool hoch. Den Link zu dem Tool finden Sie entweder direkt hier oder unter [www.hella.at/karriere](http://www.hella.at/karriere).**

### HELLA Fahrzeugteile Austria GmbH

Sonja Aschenbrenner Mail: [hr-hfa.hella@forvia.com](mailto:hr-hfa.hella@forvia.com)  
Fabriksgasse 2, 7503 Großpetersdorf

Tel.: +43 (0)3362/9001-1484

