



Wir entwickeln, fertigen und vertreiben hochmoderne Produkte, Technologien, Software und Dienstleistungen für die Bauindustrie. Mit 28.000 Beschäftigten in über 120 Ländern bieten wir Ihnen ein beeindruckendes Umfeld, in dem Sie sich beweisen, wachsen und Ihre Karriere selbst gestalten können.

KARRIERESTART ALS VERTRIEBSINGENIEUR GEBÄUDE- UND HAUSTECHNIK MIT ENTWICKLUNGSPERSPEKTIVE

Location: Wien, Niederösterreich



Möchten Sie das Fundament für Ihre Karriere bei Hilti legen? Starten Sie im Engineering, wo Sie maßgebend für den Erfolg mitverantwortlich sind und bereiten Sie sich gezielt auf weiterführende Aufgaben vor.

Was sind Ihre Aufgaben?

Als Vertriebsingenieur/in begeistern Sie unsere Kunden durch Ihre technische Beratung. Sie steuern und bearbeiten aktiv Großprojekte im Bereich Installationstechnik, Anlagenbau und Brandschutz. Sie sind kompetente/r Ansprechpartner/in für individuelle Planer- und Kundenanforderungen in der Befestigungstechnik. Sie unterstützen unsere Vertriebsmannschaft mit Ihrem technischen Wissen und sind verantwortlich für die Durchführung von Produkt- und Softwareschulungen für Kunden, Planer und Mitarbeiter/innen. Sie sind verantwortlich für die Produktspezifizierung bei Planern und technischen Abteilungen unserer Kunden. Gemeinsam mit Ihrem Vorgesetzten entwickeln Sie Ihre verkäuferischen Fähigkeiten und lernen alle Maßnahmen kennen, die dafür notwendig sind. Sie sind für den Erfolg mitverantwortlich.

Was bieten wir?

Wir schaffen für Sie die Voraussetzung, um hervorragende Arbeit leisten zu können. Dazu gehört eine fünfwöchige Basisschulung um unsere Produktpalette und Verkaufstechnik kennen zu lernen, ein entsprechender Kompetenzaufbau, ein professionelles Arbeitsumfeld und ein freundliches und unterstützendes Team. Neben einer attraktiven Entlohnung und guten Sozialleistungen erwartet Sie außerdem eine einzigartige Unternehmenskultur, die es Ihnen ermöglicht, Ihre Ideen einzubringen.

Ihre Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes technisches Studium mit Schwerpunkt Gebäude- oder Haustechnik (z. B. FH Pinkafeld oder ähnliches)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie hoher Kundenfokus
- Engagement, Mut und Wettbewerbssinn
- Rasche Auffassungsgabe, Flexibilität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Starken Willen zum Erfolg und Lust auf neue Herausforderungen
- Nationale Reisebereitschaft

Geboten wird eine marktkonforme Bezahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung sowie zahlreiche Benefits (freiwillige Sozialleistungen – Versicherung, Pensionskassa; uvm). Das Mindestgehalt für diese Position liegt bei EUR 40.000,--.

Kontakt: Caroline Magsumbol, Recruiting Expert

Bitte beachten Sie, dass Bewerbungen ausschließlich über den Online-Bewerbungsweg angenommen werden können unter www.careers.hilti.at. Sollten technische Probleme während der Bewerbung auftreten, kontaktieren Sie bitte mycareer-techsupport@hilti.com.

